Table of Contents

 3

1 Назначение

Благодарим Вас за выбор нашей Системы!

Мы поможем увеличить рентабельность Вашего бизнеса и повысить его конкурентоспособность. Опыт рынка Санкт-Петербурга, насыщенного предложением и достигшего пределов роста, показывает, что можно одновременно сохранять высокую рентабельность и привлекать новых абонентов, переходящих от других операторов, если позаботиться о следующих факторах:

- 1. предоставлять абонентам наилучший сервис
- 2. снижать собственные издержки
- 3. использовать возможности дополнительного заработка

И нам есть, что предложить по каждому из них. Еще больше возможностей ожидает Вас в новых версиях:

- 1. снижение затрат на выполнение требований регулирующих органов:
 - 1. соблюдение требований ФЗ-139 "о черных списках"
 - 2. соблюдение требований министерства юстиции
 - 3. COPM 1)
- 2. снижение затрат оператора на инфраструктуру:
 - 1. встроенный шейпинг
 - 2. поддержка NAT ²⁾
- 3. планирование и оптимизация использования каналов связи:
 - 1. аналитика канала по протоколам и направлениям
 - 2. шейпинг и приоритезация в зависимости от протоколов и утилизации канала
 - 3. кеширование трафика
- 4. увеличение удовлетворенности абонентов
 - 1. уменьшение отказов и задержек при работе онлайновых сервисов, особенно в часы пик глобальная приоритизация и шейпинг трафика
 - 2. "правильные" тарифы
 - 3. быстрая работа видеосервисов без лагов
 - 4. быстрый speedtest, не мешают торренты приоритизация трафика по протоколам на уровне абонента
- 5. дополнительные доходы для оператора
 - 1. Использование DPI по этому направлению почти не знакомо операторам ШПД, но активно развивается у мобильных операторов на фоне страхов превращения в трубу. У некоторых мобильных операторов насчитывается уже более 100 сценариев использования DPI, сами сценарии обычно держатся в секрете. Это направление очень перспективно прибыль от него может превзойти прибыть от основного бизнеса. Но готовые решения сейчас слишком дороги: на этом рынке они делаются под заказ и иногда на порядок превосходят стоимость самой платформы DPI, это делает их недоступными для небольших и средних операторов. Мы меняем эту ситуацию и предлагаем готовые интегрированные решения, что позволит оператору решать задачи наиболее эффективным и экономным способом и без существенных ограничений, типично возникающих при интеграции разрозненных компонент.

Мы внимательно следим за тенденциями и практикой в этой области и сможем предложить Вам как лучшие находки, так и собственные уникальные разработки.

Ценовая политика на наши сервисы установлена таким образом, чтобы Вам не приходилось думать о сроках окупаемости - обычно сервис начинает приносить прибыль или экономию с первого же месяца использования. Если это в Вашем случае будет не так - напишите нам и мы улучшим наш сервис или наше предложение.

Не забывайте регулярно обновляться и следите за обновлениями - система постоянно

развивается, появляются новые возможности и улучшения в уже существующих, важные для повышения конкурентоспособности Вашего бизнеса.

0

Обязательно ознакомьтесь с разделом "Сценарии применения", где описаны лучшие практики и который поможет Вам лучше использовать возможности нашей системы.

Удачи Вам в бизнесе!

Команда, VAS Experts

1) 2)

в плане развития