

Содержание

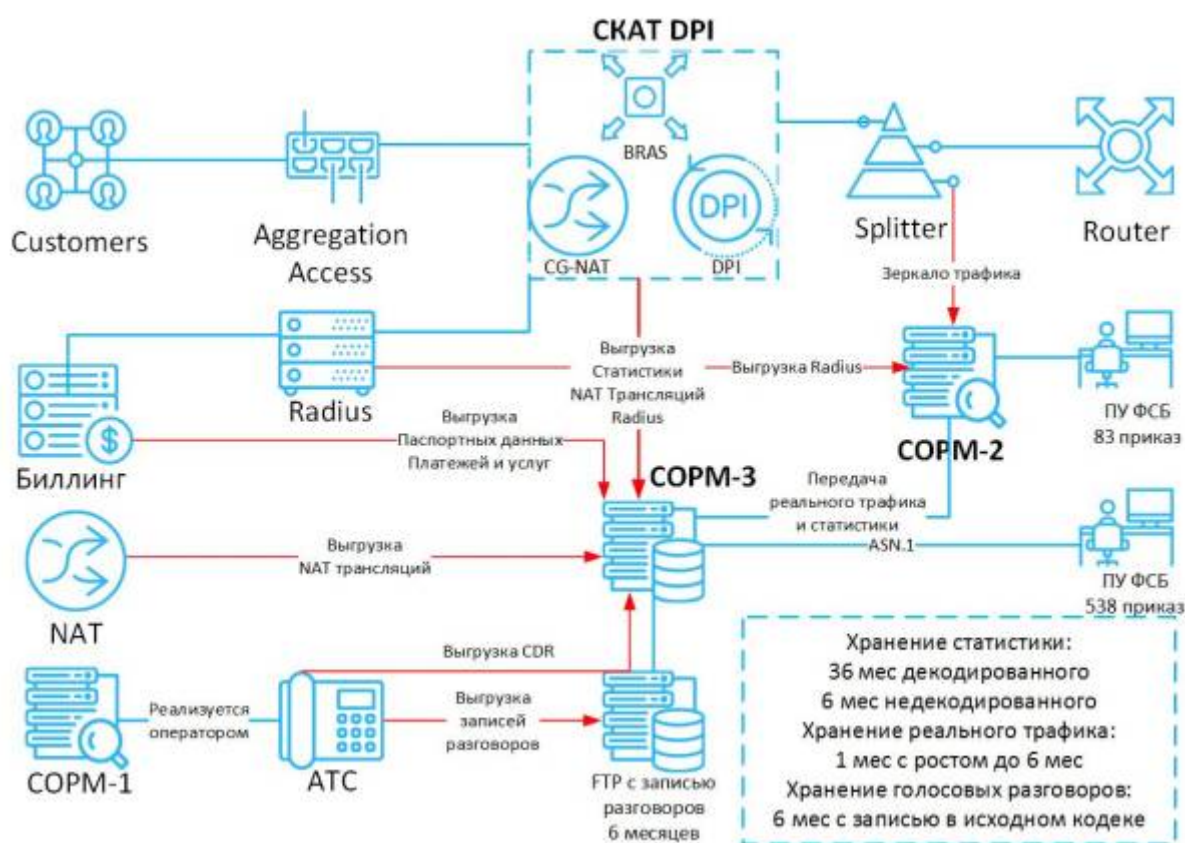
1 Назначение 3

1 Назначение

Благодарим Вас за интерес к нашей Системе!

Мы поможем увеличить рентабельность Вашего бизнеса и повысить его конкурентоспособность. [Опыт рынка Санкт-Петербурга](#), насыщенного предложением и достигшего пределов роста, показывает, что можно одновременно сохранять высокую рентабельность и привлекать новых абонентов, переходящих от других операторов, если позаботиться о следующих факторах:

1. предоставлять абонентам наилучший сервис
2. снижать собственные издержки
3. использовать возможности дополнительного заработка



И нам есть, что предложить по каждому из них. Еще больше возможностей ожидает Вас в новых версиях:

1. снижение затрат на выполнение требований регулирующих органов:
 1. соблюдение требований ФЗ-139 "о черных списках"
 2. соблюдение требований министерства юстиции
 3. СОРМ-2 (83 приказ), СОРМ-3 (538 ПП), Яровая (374 ФЗ)
2. снижение затрат оператора на инфраструктуру:
 1. встроенный полисинг с поддержкой HTB, TBF алгоритмов
 2. поддержка Carrier Grade NAT и NAT 1:1
 3. BRAS L2 и L3 Connected
 4. анализ и предотвращение DDoS атак

5. Border (в планах развития на 2019 год)

3. планирование и оптимизация использования каналов связи:

1. аналитика канала по протоколам и направлениям
2. полисинг и приоритизация в зависимости от протоколов и утилизации канала

- кеширование нешифрованного трафика

1. независимое управление загрузкой Uplink каналов
2. повышение удовлетворенности абонентов
3. уменьшение отказов и задержек при работе онлайн-сервисов, особенно в часы пик - глобальная приоритизация и полисинг трафика
4. "правильные" тарифы с распределением полосы в рамках классов
5. быстрая работа видеосервисов без лагов
6. быстрый speedtest, не мешают торренты - приоритизация трафика по протоколам на уровне абонента
7. дополнительные доходы для оператора
8. работа с рекламой - блокировка и подмена баннеров
9. построение cashback сервисов
10. реализация антивирусной защиты путем отвода трафика
11. Использование DPI по этому направлению почти не знакомо операторам ШПД, но активно развивается у мобильных операторов на фоне страхов превращения в трубу. У некоторых мобильных операторов насчитывается уже более 100 сценариев использования DPI, сами сценарии обычно держатся в секрете. Это направление очень перспективно - прибыль от него может превзойти прибыль от основного бизнеса. Но готовые решения сейчас слишком дороги: на этом рынке они делаются под заказ и иногда на порядок превосходят стоимость самой платформы DPI, это делает их недоступными для небольших и средних операторов. Мы меняем эту ситуацию и предлагаем готовые интегрированные решения, что позволит оператору решать задачи наиболее эффективным и экономным способом и без существенных ограничений, типично возникающих при интеграции разрозненных компонент. Мы внимательно следим за тенденциями и практикой в этой области и сможем предложить Вам как лучшие находки, так и собственные уникальные разработки.

Ценовая политика на наши сервисы установлена таким образом, чтобы Вам не приходилось думать о сроках окупаемости - обычно сервис начинает приносить прибыль или экономию с первого же месяца использования. Если это в Вашем случае будет не так - напишите нам и мы улучшим наш сервис или наше предложение.

Не забывайте регулярно обновляться и следите за обновлениями - система постоянно

развивается, появляются новые возможности и улучшения в уже существующих, важные для повышения конкурентоспособности Вашего бизнеса.



Обязательно ознакомьтесь с разделом "[Сценарии применения](#)", где описаны лучшие практики и который поможет Вам лучше использовать возможности нашей системы.

Удачи Вам в бизнесе!

Команда, VAS Experts