## **Table of Contents**

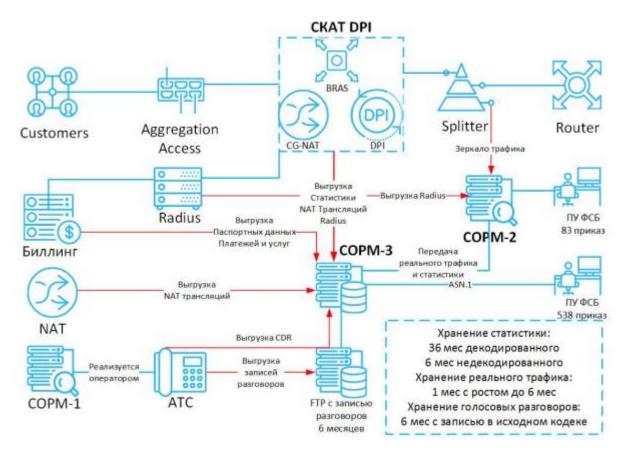
 3

## 1 Назначение

Благодарим Вас за интерес к нашей Системе!

Мы поможем увеличить рентабельность Вашего бизнеса и повысить его конкурентоспособность. Опыт рынка Санкт-Петербурга, насыщенного предложением и достигшего пределов роста, показывает, что можно одновременно сохранять высокую рентабельность и привлекать новых абонентов, переходящих от других операторов, если позаботиться о следующих факторах:

- 1. предоставлять абонентам наилучший сервис
- 2. снижать собственные издержки
- 3. использовать возможности дополнительного заработка



И нам есть, что предложить по каждому из них. Еще больше возможностей ожидает Вас в новых версиях:

- 1. снижение затрат на выполнение требований регулирующих органов:
  - 1. соблюдение требований ФЗ-139 "о черных списках"
  - 2. соблюдение требований министерства юстиции
  - 3. СОРМ-2 (83 приказ), СОРМ-3 (538 ПП), Яровая (374 ФЗ)
- 2. снижение затрат оператора на инфраструктуру:
  - 1. встроенный полисинг с поддержкой НТВ, ТВГ алгоритмов
  - 2. поддержка Carrier Grade NAT и NAT 1:1
  - 3. BRAS L2 и L3 Connected
  - 4. анализ и предотвращение DDoS атак

- 5. Border (в планах развития на 2019 год)
- 3. планирование и оптимизация использования каналов связи:
  - 1. аналитика канала по протоколам и направлениям
  - 2. полисинг и приоритизация в зависимости от протоколов и утилизации канала
- кеширование нешифрованного трафика
  - 1. независимое управление загрузкой Uplink каналов
  - 2. повышение удовлетворенности абонентов
  - 3. уменьшение отказов и задержек при работе онлайновых сервисов, особенно в часы пик глобальная приоритизация и полисинг трафика
  - 4. "правильные" тарифы с распределением полосы в рамках классов
  - 5. быстрая работа видеосервисов без лагов
  - 6. быстрый speedtest, не мешают торренты приоритизация трафика по протоколам на уровне абонента
  - 7. дополнительные доходы для оператора
  - 8. работа с рекламой блокировка и подмена баннеров
  - 9. построение cashback сервисов
- 10. реализация антивирусной защиты путем отвода трафика
- 11. Использование DPI по этому направлению почти не знакомо операторам ШПД, но активно развивается у мобильных операторов на фоне страхов превращения в трубу. У некоторых мобильных операторов насчитывается уже более 100 сценариев использования DPI, сами сценарии обычно держатся в секрете. Это направление очень перспективно прибыль от него может превзойти прибыть от основного бизнеса. Но готовые решения сейчас слишком дороги: на этом рынке они делаются под заказ и иногда на порядок превосходят стоимость самой платформы DPI, это делает их недоступными для небольших и средних операторов. Мы меняем эту ситуацию и предлагаем готовые интегрированные решения, что позволит оператору решать задачи наиболее эффективным и экономным способом и без существенных ограничений, типично возникающих при интеграции разрозненных компонент.
  Мы внимательно следим за тенденциями и практикой в этой области и сможем

предложить Вам как лучшие находки, так и собственные уникальные разработки.

Ценовая политика на наши сервисы установлена таким образом, чтобы Вам не приходилось

думать о сроках окупаемости - обычно сервис начинает приносить прибыль или экономию с первого же месяца использования. Если это в Вашем случае будет не так - напишите нам и мы улучшим наш сервис или наше предложение.

Не забывайте регулярно обновляться и следите за обновлениями - система постоянно

развивается, появляются новые возможности и улучшения в уже существующих, важные для повышения конкурентоспособности Вашего бизнеса.



Обязательно ознакомьтесь с разделом "Сценарии применения", где описаны лучшие практики и который поможет Вам лучше использовать возможности нашей системы.

Удачи Вам в бизнесе!

Команда, VAS Experts